

# Offentlige anskaffelser og nye regler

## - Hvilke erfaringer er gjort så langt?



# Oppdragelse av oppdragsgivere

## - en studie i variasjon!



# Hjertesukk

- fra en erfaren leverandør



# Grunnlaget for å mene

- 13 års erfaring
- Bredt spekter, både faglig, tematisk og størrelsesmessig
- Nordisk perspektiv
- Blikk utenfra
  - HK i Kristiansand
  - DK i Oslo



# *Overordnet positive til regelverket!*



<b>LOV OM OFFENTLIGE ANBUD</b>	<b>1999</b>
VISTA ANALYSE AS	1993
DEVOTEAM CONSULTING AS	1999
OXFORD RESEARCH AS	2004
RAMBØLL MANAGEMENT CONSULTING AS	2005
NIVI ANALYSE AS	2007
IDEAS2EVIDENCE LTD	2007
OSLO ECONOMICS AS	2009
NY ANALYSE AS	2010
THEMA CONSULTING GROUP AS	2010
DAMVAD NORGE AS	2011
SAMFUNNSØKONOMISK ANALYSE	2013

# Bakgrunn

- Anskaffelsesregelverket
  - Anskaffelser skal være offentlige
  - Offentlige utlysninger skaper konkurranse
  - Konkurranse skaper effektivitet
- Grunnleggende prinsipper i LOA § 4:
  - Konkurranse
  - Likebehandling
  - Forutberegnelighet
  - Etterprøvbarhet
  - Forholdsmessighet

# Bakgrunn

- Endringene er i all hovedsak knyttet til terskler for hvordan anskaffelser minimum må gjennomføres
- Formålet er å skape balanse
  - Optimalisere forholdet mellom effektivitetsgevinster som følge av konkurranse og administrative kostnader
  - Baserer seg på en forutsetning om at for mange (ikke konkurransedyktige) leverandører forsøker seg

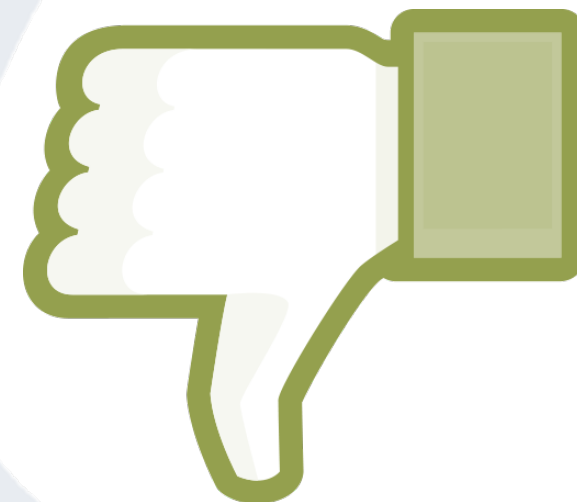


# Faktisk utvikling – ifølge Difi

- Andelen kunngjøringer har gått ned
  - Nedgangen i jan/feb 2016 – jan/feb 2017 var 23% for det totale antallet kunngjøringer
- Andelen frivillige kunngjøringer har gått kraftig opp
  - Opp ca 120% de første mnd av 2017 vs 2016
- Bruker ikke muligheten som regelverket gir!

# Opplevd utvikling – Hjertesukk 1

*Heving av øvre nasjonale terskel begrensninger konkurransen – mer enn nødvendig!*



# Opplevd utvikling – Hjertesukk 1

## ➤ Resultat:

- Allerede relativt begrenset konkurranse
- Bidrar dermed i liten grad til forholdsmessighet og effektivitet

## ➤ Effekt:

- Ytterligere konsolidering
- Begrenset dynamikk og nytenkning
- «The return of huskonsulenter»
- Bidrar til tabloidisering av utredninger

# Opplevd utvikling – Hjertesukk 2

*Burde hevet den nedre terskelen!*



# Opplevd utvikling – Hjertesukk 2

- Utlysninger på 2-300 tusen:
  - No show!
  - For show!
  - Walk over!

# Sukk – men ikke så dyptfølt

- Bruk av engelsk er ikke bedret
  - hemmer global pipelines
- Bruk av dialogprosesser
  - åpnet for mer, uten at vi har sett mye til effekten
- Bruk av forhandlingsmøter
  - mindre, men var aldri reelle forhandlinger uansett

*Mindre dialog med tiden?*

# Jubel i hjertet

- Økt bruk av elektronisk innlevering!
  - Innebærer faktisk likebehandling av leverandører



# Avsluttende oppfordring

- Fremdeles bruk av åpne anbudsprosesser – også det som er under ny øvre terskel!
- Øke terskelen for å lyse ut begrenset anbud!



# Takk for oppmerksomheten!

Ass. dir. og senioranalytiker  
Stine Meltevik

